

Das Resultate Institut erweitert das Portfolio – neue Konditionen und Kaufmodelle beim Verkauf von Maklerbeständen

Das Resultate Institut mit Sitz in Grünwald bei München bietet Maklern der Finanz- und Versicherungswirtschaft bundesweit mit seinem „Resultate Select“-Bestandsanalysesystem seit vielen Jahren eine Möglichkeit, über einen einzigen Prüfauftrag gleichzeitig eine Vielzahl von alternativen Käufern und deren Konditionen für den Bestandsverkauf innerhalb weniger Arbeitstage zu prüfen.

Das Resultate Select-System wurde nun um neue Kaufmodelle erweitert, speziell im Bereich Investmentbestände im Bereich §34 f Abs. 1 (1): So bietet das Resultate Institut jetzt sowohl für Versicherungsbestände als auch für Investmentbestände Kaufmodelle mit garantierten Kaufpreisen an. Das Portfolio umfasst damit sowohl Garantiemodelle, Kaufmodelle mit variablem oder teilvariablem Kaufpreis und Maklerrenten. Modelle, die dem Bestandsinhaber eine weitere Mitwirkung ermöglichen, sind ebenfalls integriert.

Zudem berechnet das System bei jedem der implementierten Modelle den zu erwartenden effektiven Kaufpreis, die indikativ zu erwartende steuerliche Belastung der Kaufpreiseraten und die möglicherweise anfallenden Kosten der Bestandsübertragung.

Andreas Grimm, Mitbegründer des Resultate Instituts, sagt dazu: „Wer die Bestandsanalyse Select durchlaufen hat, weiß sofort, was er ganz konkret für seinen Maklerbestand erzielen kann. Macht er sich selbst auf die Suche wird er unter den klassischen Bestandskäufern in Deutschland voraussichtlich niemanden finden, der ihm unter gleichen Voraussetzungen einen höheren Kaufpreis bezahlen wird, als der von uns ermittelte Anbieter.“

„Gegen ein wirklich minimales Analysehonorar ersparen wir jedem Makler, der seinen Bestand platzieren will, die aufwändige Suche nach dem richtigen Käufer und bewahren ihn davor, sich voreilig für einen Bestandskäufer oder Rentenanbieter zu entscheiden, dessen Modell vielleicht gar nicht das Optimum für ihn darstellen könnte“, sagt Thomas Öchsner, ebenfalls Mitbegründer des Resultate Instituts.

Die Bestandsanalyse „Resultate Select“ kostet pauschal 349 EUR zzgl. USt. Mitglieder von ausgewählten Maklerverbänden, wie dem AfW, dem BDVM oder dem IGVM genießen Vorzugskonditionen von 149 EUR zzgl. USt. Die erzielbaren Kaufpreise liegen in der Regel zwischen dem 2- und 6,5fachen auf die Bestandspflege-Courtage, ermöglichen teilweise auch die Teilhabe am Neugeschäft des Käufers und beinhalten auch gängige Maklerrentenmodelle mit 50, 90 oder 100-Prozent-Partizipationen. Das Analysehonorar beinhaltet auch die Garantie, dass der betroffene Makler seinen Maklerbestand garantiert zu den ermittelten Konditionen verkaufen kann.

„Einfacher und schneller kann ein Makler in Deutschland nicht eine so große Zahl von Modellen vergleichen, um am Ende die bestmögliche Kondition für seinen Bestand erwarten zu dürfen“, sagt dazu Thomas Öchsner, der bei Resultate für die Bestandsbewertungen und das Projektmanagement verantwortlich ist.

Ob ein Maklerbestand grundsätzlich platzierbar ist oder ob der Makler sich für eine alternative Platzierungsform entscheiden muss, ermittelt das Resultate Institut im Rahmen eines vertraulichen Vorgesprächs, das interessierte Makler über die Website des Resultate Instituts buchen können.

Zum Unternehmen

Das Resultate Institut ist bundesweit als der führende Berater für Unternehmens- und Bestandsnachfolgen von Versicherungs- und Finanzmaklern und anderen Unternehmen der Finanzwirtschaft bekannt. Es begleitet Versicherungs- und Finanzmakler in allen Fragen der Unternehmensnachfolge, ist gutachterlich in der Bestands- und Unternehmensbewertung tätig und vermittelt verkaufswilligen Maklern geeignete Nachfolger, Kaufinteressenten oder Investoren. Das Unternehmen wurde 2014 von dem ehemaligen Versicherungs- und Bankmanager Andreas Grimm und dem M&A-Spezialisten und erfahrenen Unternehmensmanager Thomas Öchsner gegründet. Das Unternehmen begleitet pro Jahr zwischen 60 und 180 Projekten rund um die Nachfolgeplanung. Das Resultate Institut kauft selbst bewusst keine Bestände, sondern arbeitet lediglich als Analyst, Berater und Vermittler, um wirklich unabhängig und ohne Interessenkonflikt beraten zu können.

Seite | 2

Zur Unternehmensgruppe gehören auch die ABREKON GmbH mit Sitz in Potsdam (Provisions- und Vergütungsabrechnung für strukturierte Vertriebe, <https://abrekon.de>) und die Resultate Gesellschaft für Unternehmensentwicklung im Mittelstand GmbH (Nachfolgeplanung für den inhabergeführten Mittelstand in Deutschland <https://www.resumi.de>).

Kontakt

Resultate Institut für Unternehmensanalysen
und Bewertungsverfahren GmbH
Nördliche Münchner Str. 27a
82031 Grünwald (bei München)

www.resultate-institut.de

Ansprechpartner: Andreas Grimm (Geschäftsführer)

andreas.grimm@resultate-institut.de

Telefon: +49-89-94396400-0